

mageba ist einer der weltweit führenden Hersteller von Bauwerkslagern, Fahrbahn-übergangskonstruktionen sowie weiteren hohen Qualitätsprodukten und Dienstleistungen. Bis heute hat mageba Lager und Dehnfugen für mehr als 25.000 Bauwerke geliefert, von denen einige zu den größten Brückenbauwerken der Welt zählen.

Die mageba wurde 1963 gegründet und beschäftigt über 1000 Mitarbeiter. Mit weltweit mehr als 50 Partnergesellschaften sind wir für unsere Kunden auf den lokalen Märkten tätig.

Für unseren Standort in Göttingen suchen wir für die Stärkung und den Ausbau der Abteilung Vertrieb eine engagierte und zielstrebige Persönlichkeit:

Projektmanager (m/w/d) im Vertriebsinnendienst

Folgende Aufgaben erwarten Sie bei uns

- Termingerechte vertragliche Abwicklung der vorhandenen Aufträge
- Aufbereitung der Projektunterlagen für die Erstellung der technischen Unterlagen
- Vorbereitung, Durchführung und Nachbearbeitung von Verhandlungen mit Kunden im Zusammenhang mit Projekten, technischen Fragen/Unstimmigkeiten
- Vertragsprüfung im Zusammenhang mit der Auftragserteilung
- Ausarbeitung von Nachtragsangeboten unter Berücksichtigung der geltenden kaufmännischen, technischen und strategischen Rahmenbedingungen
- Kommunikationsschnittstelle zwischen Kunden, Technik, Produktion und Montage

Das bringen Sie mit

- Techniker/Meister bestenfalls mit Erfahrung im Stahlbau bzw. Brückenbau oder Sie verfügen über eine vergleichbare Ausbildung
- Berufserfahrung idealerweise in der Projektabwicklung im Bereich Stahlbau, Brückenbau oder Industriebau
- Sie arbeiten sich schnell in neue Projekte ein und koordinieren diese eigenverantwortlich
- Sicherer Umgang mit MS-Office sowie ERP-Kenntnissen in Navision, Microsoft Dynamics AX sind wünschenswert

Es erwartet Sie

- Ein sicherer und interessanter Arbeitsplatz in einem dynamischen Unternehmen
- Ein professionelles und interdisziplinäres Team in einem spannenden und innovativen Umfeld
- Ein attraktives Gehaltsmodell mit Erfolgsbeteiligung und Gewinnbonus
- Regelmäßige Fort- und Weiterbildungsmaßnahmen
- Attraktive zusätzliche Benefits wie ein betriebliches Gesundheitsmanagement, betriebliche Krankenzusatzversicherung, Dienstrad-Leasing, Kaffee-, Wasser- sowie Obst- und Gemüseflat, betriebliche Altersvorsorge, Sportveranstaltungen, Gruppenunfallversicherung, uvm.

Nach einer intensiven für Sie individuell gestalteten Einarbeitung werden Sie Teil des mageba Teams. Es erwartet Sie ein vielfältiges, herausforderndes, abwechslungsreiches Aufgabenspektrum.

Wenn Sie dem beschriebenen Profil entsprechen und Interesse an einer komplexen Aufgabe haben, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe des möglichen Eintrittstermins.

Funktionsbereich:

Vertrieb

Anstellungsverhältnis:

Vollzeit

Vertragsart:

Unbefristet

Einstellungsort:

DE – Göttingen

Einstellungstermin

Nächst möglicher Termin

**Fragen zu dieser Position beantwortet
Ihnen Peter Piebrock 0551 389 04 282.**

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen bitte ausschließlich per Email an hr.de@mageba-group.com.